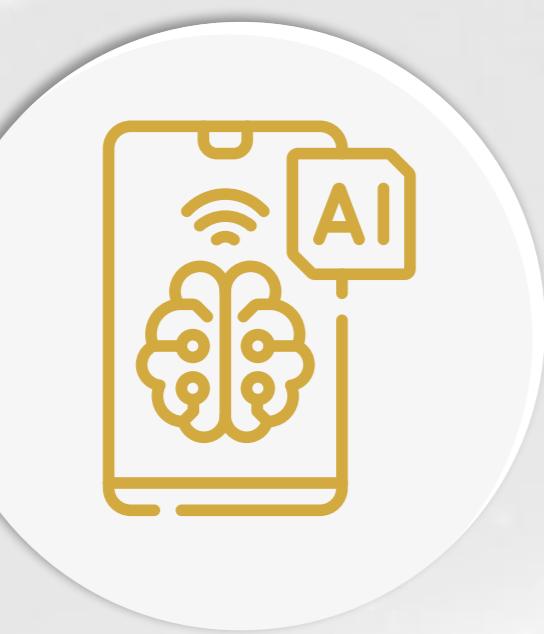




مبادرة تدريب وارتقاء

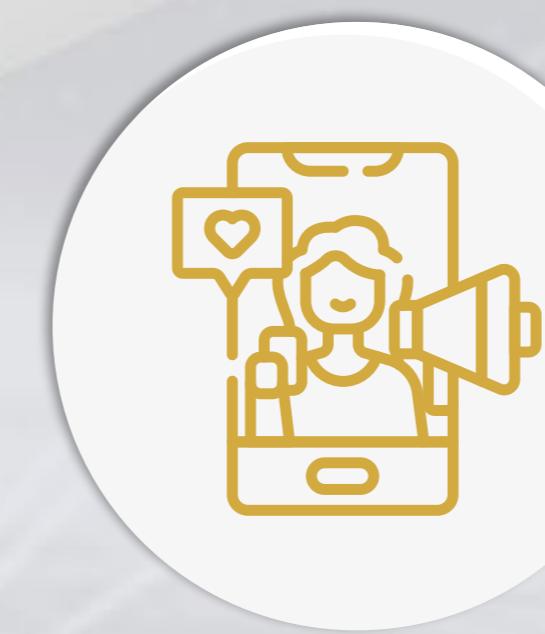
المسارات التطويرية



الذكاء الاصطناعي
وتطبيقاته



الأمن السيبراني
وأمن المعلومات



المؤثرين



التسويق الرقمي



فن البيع



المعلمين



ريادة الأعمال



السكرتارية



إدارة المشاريع



الموارد البشرية



مسار تطوير التسويق الرقمي

تطوير المهارات المتقدمة في استراتيجيات
التسويق الإلكتروني والإعلان الرقمي

01 تحليل السوق:

فهم احتياجات العملاء وتوقعاتهم

02 بناء العلامة التجارية:

خلق هوية تجارية قوية

03 التسويق عبر وسائل التواصل الاجتماعي:

تعزيز التواجد الرقمي

04 التسويق بالمحظى:

جذب العملاء من خلال محتوى ذو قيمة

05 استراتيجيات التسويق الرقمي:

الوصول إلى العملاء عبر الإنترنت

06 استراتيجيات التسعير:

تحقيق التوازن بين القيمة والربحية

07 التخطيط الاستراتيجي للتسويق

مخرجات التعلم:

بنهاية هذا المسار، سيتمكن المشاركون من فهم سلوك العملاء واحتياجاتهم بعمق، وتطوير خطط تسويقية رقمية فعالة تدعم بناء علامة تجارية قوية وتعزز حضورها على الإنترنت.

كما سيكتسبون القدرة على إنشاء محتوى جذاب، وتطبيق استراتيجيات تسويق متنوعة تستهدف الجمهور بدقة، مع فهم سليم لسياسات التسعير والتخطيط الاستراتيجي، بما يسهم في تحقيق النمو وزيادة التفاعل والربحية في البيئة الرقمية.



مسار تطوير الموارد البشرية

إدارة الموارد البشرية وتطوير رأس المال
البشري بما يحقق أهداف المؤسسة

مخرجات التعلم:

مسار الموارد البشرية

بنهاية هذا المسار، سيكون المشاركون قادرين على تنفيذ ممارسات موارد بشرية استراتيجية تركز على جذب الكفاءات، وتحفيظ احتياجات القوى العاملة بفعالية لضمان الجاهزية المستقبلية. كما سيكتسبون مهارات في إدارة الأداء لتحفيز التميز، وتطوير الموهوبين الداخليين لاكتشاف القيادة وتمكينهم من تحقيق أهداف المنظمة.

استراتيجيات التوظيف والاختيار:
جذب المواهب المتميزة

الخطيط الاستراتيجي للقوى العاملة:
استعداد للمستقبل

إدارة الأداء:
تحفيز الموظفين لتحقيق التميز

إدارة المواهب:
اكتشاف وتطوير القيادة المستقبلية

01

02

03

04



مسار تطوير ريادة الأعمال

تطوير المهارات المتقدمة في استراتيجيات
التسويق الإلكتروني والإعلان الرقمي

01 بناء الخطة الاستراتيجية والمالية

لمشروعك الدر

02 المهارات القانونية والإدارية الأساسية

لإدارة مشروعك الخاص

03 تطوير نموذج العمل وخطوة العمل المتكاملة

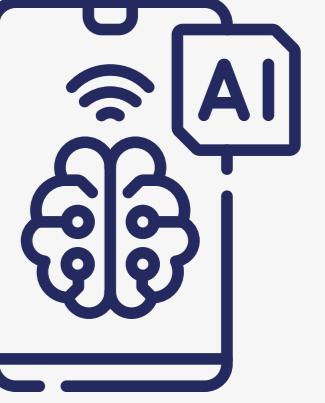
04 أساسيات العلامة الخاصة وتحديد المنتج

05 تطوير المنتج أو الخدمة وإطلاق النسخة

الأولية (MVP)

مخرجات التعلم:

بنهاية هذا المسار، سيكون المشاركون قادرين على تطوير مشروع ريادي متكامل من خلال فهم أساس التخطيط الاستراتيجي والمالى، واكتساب المهارات القانونية والإدارية الضرورية، وبناء نموذج عمل فعال وخطة تشغيلية واقعية. كما سيتمكنون من تدريب مهاراتهم وتطويرها حتى إطلاق النسخة الأولية، وإنشاء علامة تجارية مميزة وتسويقه بفعالية، مع القدرة على إدارة سلسلة التوريد والعمليات اللوجستية، وتطبيق استراتيجيات البيع والتجارة الإلكترونية لزيادة الانتشار وتحقيق النمو المستدام.



مسار تطوير الذكاء الاصطناعي وتطبيقاته

تطبيقات الذكاء الاصطناعي في تحسين
العمليات وحلول الأعمال المستقبلية

01
أساسيات الذكاء الاصطناعي، الأنظمة
الخبيثة, NLP/Agents

02
الميتافيرس والهوية الرقمية والواقع
الافتراضي

03
تحليل البيانات الضخمة وأنماطها
باستخدام شات جي بي تي

04
الحماية الرقمية والخصوصية في العصر
الحديث

05
استخدام الذكاء الاصطناعي في العمل

مخرجات التعلم:

بنهاية هذا المسار، سيتمكن المتدرب من فهم المبادئ الأساسية للتقنيات الذكية وآليات عملها، واكتساب تصور شامل عن مستقبل الفضاءات الرقمية والتفاعل البشري مع الواقع الافتراضي. كما سيطور مهارات في تدليل البيانات الضخمة واستنتاج الأنماط المفيدة لدعم القرارات، إلى جانب التعرف على أساليب حماية البيانات الشخصية والتعامل الآمن مع المعلومات الرقمية. وسيتعلم كيفية توظيف التقنيات الذكية لتعزيز الإنتاجية وتحسين العمليات في بيئات العمل المختلفة.



مسار تطوير إدارة المشاريع

المنهجيات العلمية والعملية لإدارة وتنفيذ المشاريع بفعالية عالية

مخرجات التعلم:

بنهاية هذا المسار، سيكون المشاركون قادرين على إدارة المشاريع بشكل شامل بدءاً من التخطيط وحتى التنفيذ، مع القدرة على التكيف مع التغييرات باستخدام منهجيات مرنة مثل Agile. سيتمكنون من إعداد جداول زمنية فعالة، قيادة فرق العمل بكفاءة، وإنتهاء المشاريع بتقييم دقيق يساهم في التعلم والتحسين المستمر.

أساسيات إدارة المشاريع:
من الفكرة إلى التنفيذ

منهجية Agile في إدارة المشاريع:
التكيف مع التغيير

التخطيط الزمني للمشاريع:
جدول زمنية فعالة

إدارة فرق العمل في المشاريع

إغلاق المشروع وتقييم الأداء:
دروس مستفادة للتحسين المستقبلي



مسار الأمن السيبراني وأمن المعلومات

تأهيل لحماية الأنظمة والتطبيقات والبيانات
من المخاطر والتهديدات السيبرانية
والاستجابة لاختراقات وحماية البيانات السحابية

مخرجات التعلم:

بنهاية هذا المسار سيكون المشاركون قادرين على : فهم المفاهيم الأساسية للأمن السيبراني وأمن المعلومات - التعرف على أنواع التهديدات السيبرانية الشائعة وكيفية التعامل معها - تطبيق ممارسات الحماية الأساسية للأجهزة والأنظمة والشبكات - معرفة المبادئ الأساسية لتأمين البريد الإلكتروني وكلمات المرور - استخدام أدوات تقييم الثغرات والتهديدات البسيطة - إدراك الجوانب القانونية والأخلاقية للأمن السيبراني - تحليل سيناريوهات للهجمات الإلكترونية الشائعة واتخاذ قرارات مبدئية في مواجهتها - تقديم تقرير بسيط يتضمن تحليل مخاطر ووصيات أمنية.

أمن المعلومات والأمن السيبراني 01

أنواع التهديدات والهجمات الإلكترونية 02

أمن الأجهزة والمستخدمين 03

أمن الشبكات والاتصالات 04

مبادئ التشفير وحماية البيانات 05

الاستجابة للحوادث وتحليل المخاطر 06

القوانين والتشريعات السيبرانية 07

مقدمة في اختبار الاختراق الأخلاقي
(Ethical Hacking) 08

مبادئ حماية الحوسبة السحابية 09



مسار تطوير المؤثرين

تطوير العلامة الشخصية وصناعة المحتوى المؤثر في وسائل التواصل الاجتماعي

مخرجات التعلم:

بنهاية هذا المسار، سيكون المشاركون قادرين على بناء هوية رقمية قوية وصناعة محتوى مؤثر وجذاب باستخدام أدوات بسيطة مثل الهاتف، مع فهم آليات عمل المنصات الرقمية وتحليل أدائها. كما سيتمكنون من تعزيز التفاعل مع المتابعين، وتنمية مجتمع رقمي فعال، وتحقيق دخل مستدام من خلال استثمار تأثيرهم الرقمي بشكل احترافي.

01 بناء الهوية الرقمية

02 استراتيجيات صناعة المحتوى المؤثر

03 التصوير والمونتاج باستخدام الهاتف

04 التحليل وفهم خوارزميات المنصات

05 بناء المجتمع والتفاعل مع المتابعين

06 النجاح العالى من التأثير الرقمي



مسار تطوير فن البيع

استراتيجيات وتقنيات البيع لتعزيز الأداء
وتحقيق الأهداف التجارية

فن البيع:

تحويل الفرص إلى صفقات ناجحة

الفرق بين البيع والتسويق

دورة البيع (Sales Cycle)

03

إدارة علاقات العملاء:

بناء ولاء العملاء وزيادة المبيعات

إدارة المبيعات:

قيادة فرق المبيعات لتحقيق الأهداف

التفاوض الفعال:

مهارات إبرام الصفقات الناجحة

مخرجات التعلم:

بنهاية هذا المسار، سيكون المشاركون قادرين على تدوين الفرص إلى صفقات ناجحة من خلال فهم شامل لفن البيع وفرقته عن التسويق. كما سيتمكنون من إدارة دورة البيع بفعالية، وبناء علاقات قوية مع العملاء لتعزيز الولاء وزيادة المبيعات، بالإضافة إلى قيادة فرق المبيعات وتحقيق الأهداف المرجوة بكفاءة.



مسار تطوير المعلمين

استراتيجيات التدريس الحديثة وتطوير العملية التعليمية لتعزيز الإبداع

01 معلم المستقبل:

(مهارات التعليم المبتكر الشامل في القرن 21)

02 السعادة المدرسية والتعليم الإيجابي : (بيئة تعليمية محفزة ومزدهرة)

03 التعلم المتمايز: (استراتيجيات فعالة لتلبية الفروق الفردية)

04 التعليم الإبداعي: (مهارات الابتكار لتطوير الممارسات التربوية)

05 التعلم النشط والتعاوني: (أساليب عملية لفصل حيوي ينبع بالحركة)

مخرجات التعلم:

بنهاية هذا المسار، سيكون المشاركون قادرين على تطبيق ممارسات تعليمية مبتكرة تواكب احتياجات المتعلمين في العصر الحديث، وتهيئة بيئة صحفية إيجابية ومحفزة تدعم النمو الأكاديمي والنفسي. كما سيتمكنون من تنويع أساليبهم لتلبية الفروق الفردية، وتحفيز التفكير الإبداعي لدى الطلاب، وتفعيل أساليب تعليمية تفاعلية تشجع على المشاركة والتعاون داخل الصنف.



مسار تطوير السكرتارية

إتقان المهارات الإدارية وتنظيم الأعمال المكتبية بـكفاءة عالية

مخرجات التعلم:

بنهاية هذا المسار، سيكون المشاركون قادرين على أداء مهام السكرتارية التنفيذية بـكفاءة عالية من خلال إتقان مهارات تنظيم الاجتماعات وتبسيط الإجراءات، واستخدام التقنيات الحديثة في العمل المكتبي. كما سيطورون قدراتهم الإدارية والسلوكية في التعامل مع الضغوط، ويكتسنون مهارات الاتصال المهني والكتابية الرسمية، إلى جانب تطبيق مبادئ الإتيكيت الوظيفي واستخدام أدوات العروض التقديمية والبريد الإلكتروني بشكل احترافي يدعم بيئة العمل المتغيرة.

01 إدارة الاجتماعات بـكفاءة

02 الأساليب الحديثة في التنظيم وتبسيط
الإجراءات للسكرتير التنفيذي

03 المهارات الإدارية والسلوكية وفن
التعامل مع الضغوط لعمراء المكاتب

04 التقنيات الإلكترونية الحديثة في
السكرتارية

05 الإبداع والتميز في الكتابات والمراسلات
الحكومية

06 الإتيكيت الوظيفي

07 برنامج العروض التقديمية
(Microsoft PowerPoint)

08 البريد الإلكتروني
(Gmail أو Microsoft Outlook)



 +966920015661

 info@hdtc-ksa.com

 www.hdtc-ksa.com

 +97142208780

 Info@hdtc-academy.com

 www.hdtc-academy.com